



Référence: 530201300

33760 - Saint Pierre de Bat - France

Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

## FRÉDÉRIC B.

- Chargé d'affaires technico commercial -

---

**Etat Civil :** Date de naissance : 18/12/1962  
Nationalité : France  
Situation Familiale : marié(e) 1 enfant

**Objectifs :** Après un parcours réussi d'ingénieur/chargé d'affaires technico-commerciales dans un secteur de la construction fortement concurrentiel auprès des industries, maîtres d'oeuvres et du secteur public, j'ai créé et développé avec succès une TPE de second oeuvre en déco/rénovation (principalement en peinture, décoration et aménagement - voir site Internet [www.valentisdecoration.com](http://www.valentisdecoration.com)).

Je souhaite cesser mon activité (fin de cycle, désir de changement et de travail en équipe, retrouver un niveau de rémunération plus adapté à mes compétences globales). Désormais, je suis en recherche très active et profondément motivé pour une intégration rapide au sein d'une entreprise pouvant se servir de mon capital d'expériences commerciales, techniques, humaines et créatives :

- soit un poste de développement type chargés d'affaires technico-commerciales et/ou de prescriptions

- soit un poste de manager d'équipe commerciale ou de centre de profit

En période de crise, quoi de mieux que de s'appuyer sur des cadres commerciaux chevronnés, apportant valeur ajoutée et capacités de négociations ?

**Formation :** DUT Je suis autodidacte.

**Ma recherche :** Chargé d'affaires technico commercial dans le secteur Services Commerciaux en contrat CDI  
Ma région de travail : Aquitaine. Je peux me déplacer : sur les régions voisines.  
Salaire souhaité : plus de 3000 ?.

**Expériences professionnelles :**  
Années d'expérience : 22

0

**Langues :** anglais scolaire

**Atouts et Compétences :**

Affaires, gestion et marketing :

Gestion d'affaires complètes (de la conception au règlement) et d'entreprise artisanale (4 salariés).

Cycle prescription/vente de produits industriels ou de travaux et services associés (croissance CA: +15 à 40% /an selon les expériences).

Conception et rédaction de tableaux de bord : analyse et correctifs humains, financiers et techniques

Maîtrise de la notion de service client : relationnel, qualité, SAV et fidélisation.  
Recherche, animation et fidélisation de partenaires entreprises et fournisseurs.  
Responsable de suivi des maîtres d'oeuvres : visites régulières, conseils, rédaction CCTP.  
Formation, assistance et stimulation de force de vente consacrées à la prospection (commercial et technique).  
Marchés ciblés pertinents : recherche, analyse, et développement en relation avec les objectifs de l'entreprise.  
CA/an : postes entreprises : jusqu'à 2 M? Valentis Décoration jusqu'à 120 k?  
Adaptation à la typologie de clientèles très différentes, directes et indirectes :  
Industries (services achats et travaux), grands comptes, public, négoce, entreprises et artisans, maîtres-d'oeuvre variés (archi, économiste, ingénierie, prestigieux), particuliers exigeants et/ou à fort pouvoir d'achats.

Responsable garant de la qualité des affaires suivies :  
Expertise technique et adaptation des offres aux besoins (délais, faisabilité, garanties, rapport qualité/prix) Respect des procédures ISO 9002, rédaction de CCTP, de Plan qualité, d'Atex Cstb?  
Mettres et étude de prix, force de proposition (technique, esthétique, innovante, financières),  
Rédaction des devis, facturation, recouvrement et gestion de litiges.  
Veille concurrentielle et sourcing matériaux, valorisation des produits ou services dans le respect de la stratégie commerciale. Participation et création de nouveaux matériaux et services (formulation et MOe),  
Participation à des groupements professionnels (normes, syndicats?)  
Organisation de salon professionnel ou grand public et d'opérations commerciales.  
Création de site Internet (cahier des charges, rédactionnels et choix graphiques) et d'outils d'aide à la vente (logiciels, documents, brochure, fiches techniques, présentoir?)

Maîtrise d'oeuvre, conduite de travaux et formation :

Organisation-gestion-pilotage de chantiers - DOE/DGD  
Gestion de personnel salarié, de sous -traitant et de personnels intérimaires

Valentis décoration (y compris exécution) :

140 chantiers (clients particuliers), 15000 m2 réalisés, 90% en rénovation :  
murs et sols - ecoconstruction et HQE, aménagements TCE, cuisines, maîtrise d'oeuvre (architecture d'intérieur, home staging coordination de travaux, conseils et assistances aux particuliers

Autres postes en entreprises :

Gestion de travaux de chantiers prestigieux essentiellement public  
Diversité : musée, éducation, transports, mairies, hôpitaux, institutions, zones productions, entrepôts?  
Maîtrise d'oeuvre en coordination avec les services internes de mes employeurs et des services internes des grands comptes ou des partenaires entrepreneurs.

Formation :

Entreprises d'applications, particuliers & collaborateurs en entreprise :  
Chantiers, stages, démonstrations, mise en place des procédures de travail conformes au cahier des charges des fabricants, outillages.